



Interreg

Latvija – Lietuva

European Regional Development Fund



EUROPEAN UNION



Nodarbinātības kompetenču uzlabošana pārdošanas laboratorijās/Nr. LLI-184

SalesLabs – projekts par jaunas mācības metodes īstenošanu

- Problēmcentrēta mācīšanās – Problem Based Learning
- Teorija / Praktiskās – 30% / 70%
- Neder 1 un 2 kursam
- SalesLabs koncepcija iekļauj vietējos uzņēmumus
- Izglītības iestāde kļūst par atbalsta pakalpojumu sniedzēju
- Procesa rezultātā ieguvēji ir visas iesaistītās puses: Lektori vada, studenti mācās darot, uzņēmumi attīstās.

Mācību gada semestris = SalesLabs sezona

- Autumn 2026/ Spring 2027
- Uzņēmumu uzņemšana
- Mācību grafiks = mācību priekšmeta rezultāti jāsasniedz 1 semestrī
- 1 mācību kurss dienā
- Uzņēmumi piedalās kursa rezultātu novērtēšanā, 30/70
- Darbs grupās
- Kopējo atzīmi sadala grupas dalībnieki savā starpā

Mācību spēki = nozares eksperti

Guntis Koļčs

Autumn semester 2018
**“PROGRAMMING OF
COMPUTER
CONTROLLED SYSTEMS”**

The design of computer control systems emphasizes the practical aspects of computer control systems. The computer system design stages, CAD / CAM systems and their application in the mechatronics are considered.



Sandra Murinska-Gaile

Autumn semester 2018
**“PRINTED AND
ELECTRONIC MEDIA**

Understanding of media types, their functions, impact on different audiences, as well as their linguistic methods of creation will be created. During the course will be acquired methods of presentation of media content, ideas, storytelling and positioning techniques and content presentation in various media.



SalesLabs 2018.gada sezonu kopsavilkums

To be completed by: SalesLabs

Periods: Pavasaris '18, Rudens '18

Uzņēmums

Uzdevums

Pasniedzējs

Pavasaris 2018

IK ELIZETY

Korporatīvbo klientu piesaistes iespējas

Daina Znotiņa (Mārketinga komunikācija)

ZS LŪSĒNI

Jaunu produktu tirgus izpēte

Iveta Dembovska (Tirgzinība)

ZS Kotiņi

Grūbu ēdienu popularizēšana, caur jaunām receptēm

Inese Silicka (Pārtikas produktu prečzinība)

ZS Kotiņi

Logotipa dizaina variantu izstrāde

Diāna Apele (Interjera dizains un ergonomika)

ZS Kotiņi

Informatīvā bukleta maketa variants

Daina Znotiņa (Mārketinga komunikācija)

SIA Margret

Tirgus pētījums

Iveta Dembovska (Tirgzinība)

SIA Margret

Gaļas produktu iepakojumu variantu izstrāde

Inese Silicka (Pārtikas produktu prečzinība)

SIA Margret

Cepumu ražošanas procesa optimizācija
Korporatīvā stila grāmatas un reprezentatīvo materiālu izstrāde

Andris Igavens (Datorprogrammu inženiermehānika)

ZS Juri

Diāna Apele (Interjera dizains un ergonomika)

Rudens 2018

ART STUDIO

Mājaslapas satura pielāgošana uzņēmuma mērķiem

SANDRA MURINSKA (El.un drukāto mediju praktikums)

ART STUDIO

CNC iekārtas atjaunošana un vadības bloka projektēšana

GUNTIS KOĻČS (Datorsistēmu vadības programmēšana)

LATGALE SMAKOVKA

Projekta pieteikuma izstrāde

LIENE AMANTOVA-SALMANE (Projektu vadība)

KUUP

Barista priekšautu izstrāde un izveide

Silvija Mežinska (Apģērbu projektēšana)

KRISGINTA (KRISTINA)

Izstrādāti ieteikumi FB un mājaslapas satura uzlabošanai

SANDRA MURINSKA (El.un drukāto mediju praktikums)

LUSENI

Noliktavu uzskaites un pārvaldības sistēmas izveide

JURIJS MUSATOVS (Programmēšana)

Rezultāti, Secinājumi

- Pārrobežu efekts
- Starpdisciplināra pieeja grupu darbam
- Pozitīvas atsauksmes no izglītojamajiem, uzņēmumiem un arī no mācību spēkiem
- Nepieciešams motivēt mācību spēkus
- Ģenerē ieņēmumus
- Rada pamatu tālākai sadarbībai inovāciju attīstībai

Aleksandrs

studē "Uzņēmējdarbību"
2.kurss

Pati projekta ideja norāda uz to, ka ieguvēji ir visas iesaistītās puses - uzņēmēji, studenti, pasniedzēji un sabiedrība. Es šajā projektā pildīju studenta lomu, sadarbojoties ar SIA "Margret" Jēkabpils Gaļas Nams. Ņemot vērā pieejamās informācijas daudzumu, ar kuru mums bija iespēja operēt, par darba rezultātiem esmu apmierināts.

Alīna

studē "Uzņēmējdarbību"
2.kurss

Augsti novērtēju RTA sniegtās pašrealizācijas un pašattīstības iespējas, jo projekta laikā uzzināju tik daudz ko jaunu, par ko nekad pat nebūtu radusies interese, vienkārši apmeklējot lekcijas. Projekta noslēgumā bija ļoti patīkami dzirdēt, ka mūsu paveiktais darbs bija lietderīgs un pēc uzņēmēja vārdiem - viņu iedvesmoja.

Viktorija

studē "Mehatroniku"
1.kurss

Īsta, reāla problēma, kuras veiksmīgs risinājums tiks īstenots dzīvē - labāku metodi kā mācīties grūti iedomāties. Kā arī liels pluss notiekti ir darbs grupās un kopīgie pieredzes apmaiņas braucieni, jo īpaši pirmajā kursā, kad iepazīšanās vēl tikai procesā. Viss kā dzīvē!

Jans

studē "Ražošanas loģistiku"
1.kurss

Viens ir mācīties teoriju lekcijās, bet pavisam citādāk ir strādāt praksē ar cilvēkiem un tiem aktuālām un reālām problēmām. Izbaudīju studiju procesu, jo varēju izpaust savu viedokli un idejas cilvēkiem, kuriem tas ir noderīgi un svarīgi. Centīsimies arī turpmāk ar skatījumu no malas un savām idejām palīdzēt uzņēmumiem attīstīties, kā arī popularizēt gan mūsu RTA studentus, gan uzņēmējdarbību Latgales reģionā kā tādu.



Uzņēmumi, kas vēlas iesaistīties Rudens Sezonas mācību procesā un gatavi piedāvāt savu problēmsituāciju, saistītas ar jauna produktu realizāciju tirgū, aicināti aizpildīt pieteikumu facebook.com/saleslabor

Rudens semestra sezonas uzņēmumu atlases pasākums notiks 14.septembrī.

Reģistrēties 

Paldies par uzmanību!

Māris Igavens
29235941